



## Vertriebsingenieur DACH - Key Account OEM (m/w/d)

BS Wutow Professional GmbH ist Ihr Experte für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften im Rhein-Main Gebiet. Als inhabergeführtes Unternehmen der mit 25 Standorten bundesweit operierenden BS Gruppe setzen wir auf konsequente Qualitäts- und Serviceorientierung bei der Realisierung unserer individuellen Personaldienstleistungen.

Bei einem unserer namhaften Kunden im Rhein-Main-Gebiet, ein Unternehmen aus dem Bereich der Messtechnik und Analyse, bietet sich folgende Perspektive im Rahmen der direkten Personalvermittlung.

### **Vertriebsingenieur DACH - Key Account OEM (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Gezielter Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen entlang der Konzern- und Abteilungsstrategie
- Identifizierung von neuen Marktchancen
- Umsetzung von Strategien zum Ausbau der Marktposition
- Eigenständige Abwicklung und Verhandlung von Verkaufsvorgängen mit Umsatzverantwortung in der Neukundenakquise im Geschäftsbereich OEM
- Pflege einer starken Kundenbindung durch Ihre allgemeine Kenntnis und Ihre spezifische Vertriebserfahrung
- Abschlussorientierte Beratung und Betreuung von OEM-Kunden in DACH
- Sammlung, Analyse und Lieferung wertvoller Informationen über die aktuelle Marktentwicklung für das lokale und europäische Vertriebs- und Marketingteam zur kontinuierlichen Weiterentwicklung der Firmenstrategie



### **Ihr Profil:**

- Ein abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium mit materialwissenschaftlicher oder Life Science orientierter Ausrichtung
- Mehrjährige Verkaufserfahrung in OEM Geschäftsfeld und/oder im Investitionsgütergeschäft
- Idealerweise haben Sie Erfahrung im OEM-Geschäft in der Spektroskopie
- Sie handeln selbständig, zielstrebig, haben den Kunden im Blick und wahren gleichzeitig die unternehmerische Orientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Freude im Umgang mit Kunden
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Französisch Kenntnisse sind hilfreich aber kein Ausschlusskriterium
- Freude an der Arbeit in internationalen Teams
- Spektroskopisches Anwenderwissen ist vorteilhaft (bsp.: Raman, Fluoreszenz, UV-VIS)
- Selbstständige Arbeitsweise sowie strukturiertes und systematisches Arbeiten

### **Ihre Vorteile:**

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in interessantem wissenschaftlichen Umfeld
- Einen unbefristeten Arbeitsplatz
- Flache Hierarchien
- Flexible Entscheidungswege
- Eine Tätigkeit, in der Sie Abwechslung und Eigenverantwortung leben können
- Ein angenehmes und persönliches Arbeitsumfeld
- Ihr eigenes Firmenfahrzeug auch zur Privatnutzung
- Moderne Infrastruktur und
- Ein sympathisches Team

Das ist die abwechslungsreiche Herausforderung, die Sie suchen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 203148A19993

